

## ALINE LOBATO FEITOSA BRANDÃO

aline@brandaoassociates.com

+55 11 94448 0196

[www.brandaoassociates.com](http://www.brandaoassociates.com)

[br.linkedin.com/in/aline-brandao](https://br.linkedin.com/in/aline-brandao)

### OBJETIVO

Coaching de Carreira, Coaching Executivo, Coaching de Equipes e Programa de Desenvolvimento para Mulheres.

### PRINCIPAIS QUALIFICAÇÕES

Coach executiva com foco em crescimento profissional e ênfase em liderança, desenvolvimento de carreira e empreendedorismo.

Aline Brandão combina técnicas de Coaching com sua experiência profissional adquirida ao longo de mais de 25 anos de carreira em renomados bancos internacionais e brasileiros, atuando no desenvolvimento de líderes e equipes de alta performance.

Aline construiu uma sólida e bem-sucedida carreira no mercado financeiro, tendo conquistado o cargo de Diretora Executiva durante os últimos quatro anos de sua carreira no Standard Chartered Bank, sendo responsável por 40% das receitas de clientes no Brasil. Ao longo de sua carreira, Aline formou e coordenou equipes de sucesso, altamente reconhecidas, tanto no Brasil como no exterior.

Atualmente, Aline Brandão é sócia-fundadora da empresa Brandao Associates Ltda., que oferece Coaching de Carreira, Coaching Executivo, Coaching de Equipes, Programa de Desenvolvimento para Mulheres e Assessments. Aline Brandão é Associated Certified Coach pela International Coach Federation, formada pela International Coaching Institute. cursou MBA na University of Chicago e graduação em Administração de Empresas pela Fundação Armando Alvares Penteado.

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

#### BRANDAO ASSOCIATES LTDA.

[www.brandaoassociates.com](http://www.brandaoassociates.com)

##### **Sócia-Fundadora**

**2016 – presente**

Coach profissional, mentora e palestrante com foco em desenvolvimento de líderes, executivos e empreendedores. Utiliza seu conhecimento em coaching e experiência profissional para direcionar indivíduos de alto desempenho a alcançarem sua capacidade plena, mantendo uma vida equilibrada e saudável.

Trabalha, por meio de ações e programas específicos, no desenvolvimento de competências que ajudam o cliente a atingir metas e objetivos profissionais. Adota integralmente, a metodologia e Código de Ética da ICF.

Possui certificação em International Executive and Personal Coach pela ICI Brasil e credencial ACC, Associated Certified Coach pela ICF – International Coach Federation.

#### STANDARD CHARTERED BANK, SÃO PAULO, BRASIL

##### **Diretora-Executiva, Head of Transaction Banking Brazil**

**2009 – 2016**

Responsável pela divisão de produtos financeiros e garantias para comércio exterior e cash management internacional. Geração de 40 milhões de dólares em receitas anuais, liderando equipes de vendas para empresas de grande porte e instituições financeiras bem como a área de atendimento ao cliente.

- Entrega de resultados com rentabilidade acima da média do mercado com crescimento anual de 20% sobre a receita de produtos de trade e serviços de cash management em USD, adaptando a estrutura dos produtos à demanda dos clientes em um mercado altamente competitivo.
- Como membro do Comitê de Diretores do Brasil, influenciou membros do Conselho a apoiarem suas ações de contratação num momento em que nenhum outro país conseguia autorização para novas contratações. Atuou na seleção, contratação e treinamento de profissionais de vendas.
- Negociou o lançamento de produto de pré-embarque de acordo com as práticas de mercado. Participou de reuniões internacionais em Cingapura com o Global Head de Produtos e o Global Head de Riscos conseguindo que a instituição se adaptasse às condições locais de mercado regulamentadas pelo Banco Central do Brasil.
- Como gerente de projetos, liderou com sucesso o desenvolvimento e a implantação dos financiamentos de operações comerciais e garantias (Produtos de Câmbio) para a franquia SCB Brasil. Implementou mais de 10 estruturas de produtos de acordo com as práticas de mercado, com aprovação da diretoria em Nova York e Cingapura, junto à área de produtos, comercial, jurídica, compliance, riscos, créditos, operações entre outras.
- Criou um potencial mercado para bancos e exportadores brasileiros poderem realizar negócios em moeda chinesa e promover a utilização de network internacional na China. Deu início a mais de 10 novas contas de clientes no SCB China e SCB Hong Kong e negociou alternativas comerciais financeiras com clientes corporativos para soluções de financiamento. Como resultado dessa atuação, a instituição foi reconhecida no Brasil como o principal banco de negócios naquele país.
- Coordenou a elaboração e apresentação de *roadshow* para a diretoria da Vale sobre uma solução integrada de produtos e serviços na China. Como resultado, o banco SCB foi selecionado com êxito, entre outros grandes bancos internacionais, como parceiro da Vale na China para relacionamento local com as subsidiárias da Vale e financiamento do fluxo de exportações brasileiras em moeda chinesa.

**Diretora, Transaction Banking****2007 – 2009**

Responsável pela equipe de vendas de produtos de comércio exterior e cash management internacional, como também da área de serviços ao cliente, para bancos de grande e médio porte no Brasil.

- Criou o “*Programa de Premiação de Serviços*”, voltado ao reconhecimento e valorização das equipes operacionais. O programa avaliou diferentes categorias e premiou equipes e pessoas por seus esforços excepcionais. Foi implementado junto aos oito maiores clientes de cash management internacional e gerou 5% de crescimento adicional de receitas em gestão de caixa.
- Premiada pela diretoria de Nova York como “*Hipo*”, um prestigiado programa interno de liderança para destacar os líderes de alto potencial e com capacidade de manter crescimento de resultados e equipe motivada.

**AMERICAN EXPRESS BANK, SÃO PAULO, BRASIL****Diretora-Adjunta, Escritório de Representação****2005 – 2007**

Responsável pelo relacionamento com bancos brasileiros de grande e médio porte (Correspondent Banking), negociação de operações de financiamentos de comércio exterior, linhas financeiras, garantias internacionais, com um portfólio de 25 clientes e receita anual de 15 milhões de dólares.

- Apresentou *roadshow* de cash management internacional para clientes com o objetivo de aumentar a utilização de produtos de valor agregado para compensação bancária, como Bene-deduct e Credit-deduct, aumentando em 20% as receitas advindas de compensações em dólares e euros.
- Representou o banco em várias conferências internacionais, como BID, Felaban e Clace para alavancar os negócios e aumentar a visibilidade do banco entre clientes e concorrentes.

**Gerente Comercial, Produtos de Tesouraria****2004 – 2005**

- Vendas de notas estruturadas e instrumentos de Tesouraria (Swaps, Opções, Títulos de Capital) para clientes private banking.

**GOLDMAN SACHS, NOVA YORK, EUA****Estagiária de Vendas de Tesouraria****2003**

- Participou do programa de vendas de Tesouraria do banco Goldman Sachs, incluindo Opções, Taxas de Juros, Títulos, Commodities e Notas Estruturadas.
- Reconhecida pela diretoria pela capacidade de desenvolver a comunicação efetiva durante o contato com os clientes.

**BANCO VOTORANTIM, SÃO PAULO, BRASIL****Gerente de Relacionamento, Segmento Corporativo****2000 – 2002**

- Responsável pelo relacionamento comercial com as Indústrias do grupo Votorantim incluindo: Papel e Celulose, Metais e Mineração, Alumínio, Agronegócios e Venture Capital. Coordenou as necessidades dessas empresas através de produtos de Tesouraria e financiamentos, utilizando mercado de capitais internacionais e investindo excedente de liquidez em produtos do banco.

**Gerente de Relações Internacionais e Área de Produtos de Comércio Exterior****1996 – 2000**

- Responsável pelo Departamento Internacional. Entre as principais atribuições incluíam-se negociações de linhas para financiar operações de comércio exterior e operações estruturadas com bancos internacionais.
- Atuou na criação e estruturação das transações de financiamentos de comércio exterior e consórcios bancários para grandes clientes corporativos.

**BANCO FRANCÊS E BRASILEIRO (atualmente Itaú-Unibanco), SÃO PAULO, BRASIL****Gerente de Relacionamento, Correspondent Banking****1991 – 1996**

- Iniciou como Trainee e, posteriormente, foi promovida a Gerente de Relacionamentos na Área Internacional. Responsável pela negociação de linhas de crédito para financiamento de comércio exterior e transações estruturadas com correspondentes bancários do Banco Francês e Brasileiro.
- Interface com a Tesouraria e áreas de vendas de comércio exterior, precificando transações de importações e exportações.

**FORMAÇÃO**

- ❖ *UNIVERSIDADE DE CHICAGO, BOOTH SCHOOL OF BUSINESS, CHICAGO, EUA* 2002 – 2004  
MBA – Master of Business Administration, especialização em Finanças e Economia
  - ✓ Selecionada pelo banco Goldman Sachs, NY, para participar do programa de Fellowship
  - ✓ Premiada com bolsa de estudos da Universidade de Chicago
- ❖ *FUNDAÇÃO ARMANDO ÁLVARES PENTEADO – FAAP, SÃO PAULO, BRASIL* 1990 – 1994  
Bacharelado em Administração de Empresas

## **PRINCIPAIS CURSOS, CONFERÊNCIAS E SEMINÁRIOS**

<i>ACC ASSOCIATED CERTIFIED COACH – INTERNATIONAL COACH FEDERATION</i>	<i>2018</i>
<i>INTEGRATED COACHING INSTITUTE – ICI, SÃO PAULO, BRASIL</i>	<i>2015</i>
✓ Certificação Internacional Executiva e Profissional em Coach, Programa Integrado em Coaching	
✓ ACSTH (Approved Coach Specific Training Hours) pela ICF – International Coach Federation	
<i>REPENSANDO A LIDERANÇA – STANDARD CHARTERED BANK. NOVA YORK, EUA</i>	<i>2013</i>
<i>EFFECTUS COACHING – SOLUTIONCELL. LONDRES, REINO UNIDO</i>	<i>2012</i>
<i>CHINA – GLOBALIZAÇÃO DO RENMINBI (RMB), MEMBRO DA LISTA DO PAINEL. SÃO PAULO, BRASIL</i>	<i>2011</i>
<i>CURSO DE SPIN SELLING – STANDARD CHARTERED BANK. NOVA YORK, EUA</i>	<i>2010</i>
<i>ENCONTRO ANUAL DO BID – BANCO INTERAMERICANO DE DESENVOLVIMENTO. BELO HORIZONTE, MIAMI</i>	
<i>FELABAN, INTERNATIONAL BANK CONFERENCE. MIAMI, EL SALVADOR, RIO DE JANEIRO</i>	
<i>CERTIFICAÇÃO INTERNACIONAL ANBIMA – SÉRIE 20 (CPA 20), QUALIFICADA EM 2005</i>	

## **IDIOMAS**

Português brasileiro nativo; Inglês fluente; Espanhol para comunicação.

## **EXPERIÊNCIA INTERNACIONAL**

Morou nos EUA em três ocasiões: por seis anos em Pittsburgh (PA), durante a infância; por dois anos em Chicago (IL), para estudos de MBA; e por quatro meses em Nova York, durante o summer job na Goldman Sachs.